

Gründung

2015 durch Adrian Brandis

Unternehmenssitz

Hamburg

Geschäftsführung

Adrian Brandis
Verhandlungsexperte | Ghost Negotiator

Marktposition

BRANDIS NEGOTIATIONS ist eines der führenden Beratungsunternehmen für schwierige Verhandlungen.

Zu unseren Mandanten zählen nationale und internationale Mittelständler und Großunternehmen, darunter viele DAX30 und MDAX-Unternehmen, sowie Persönlichkeiten aus Politik und Wirtschaft.

Kernkompetenzen

Ghost Negotiation

Offene Verhandlungstrainings

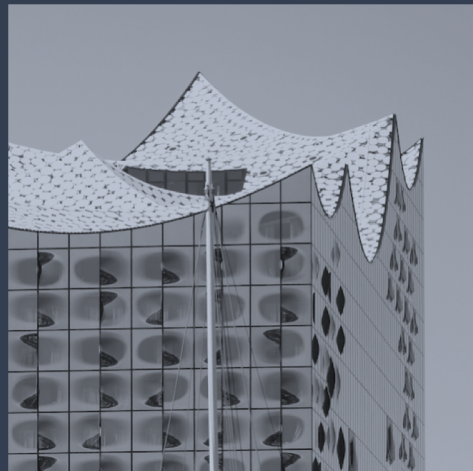
Strategische Beratung | Coaching

Maßgeschneiderte Seminare für Unternehmen

Mission

Im Fokus unserer täglichen Arbeit als Premium Dienstleister stehen unsere Mandanten mit ihren Verhandlungszielen.

Unsere Aufgabe ist es, unsere Kunden sicher durch alle Verhandlungsphasen zu führen. Dabei stellt sich für uns nicht die Frage, ob wir unser Ziel erreichen, sondern wann.



Kennzahlen

1,3 Mrd. Euro
erreichter Benefit für unsere Kunden

4051
erfolgreiche Verhandlungen

93%
Erfolgsquote

Erfolgsfaktoren

RED LINE STRATEGY©
Die von BRANDIS NEGOTIATIONS entwickelte Verhandlungsstrategie wird seit 2015 erfolgreich in schwierigsten Verhandlungen angewendet.

Zudem ist sie die Basis für das eigens konzipierte Trainingsprogramm COMPANY STRATEGY NEGOTIATOR©.

Die Zahlen sprechen für sich



Mit einer Erfolgsquote von 93 Prozent haben wir bereits unzählige Verhandlungen geführt.

Meilensteine

- Gründung 2015
- Implementierung der Red Line-Strategy© Herbst 2015
- Konzipierung des Programms Company Master Negotiator© 2017
- Launch der Brandis-Online-Academy© April 2019

Ihre persönliche Ansprechpartnerin

Bei Fragen wenden Sie sich bitte an:

Nele Jagemann | CMO

040 - 800 40 20 11

n.jagemann@brandis-trainings.de